

Núm. 168

BOLETÍN OFICIAL DEL ESTADO



Jueves 12 de julio de 2018

Sec. III. Pág. 70551

III. OTRAS DISPOSICIONES

UNIVERSIDADES

9762 Resolución de 22 de junio de 2018, de la Universidad Antonio de Nebrija, por la que se publica el plan de estudios de Máster en Dirección Comercial y Marketing Digital.

Obtenida la verificación del plan de estudios por el Consejo de Universidades, y acordado el carácter oficial del título por Acuerdo del Consejo de Ministros de 19 de enero de 2018 (publicado en el «BOE» de 5 de febrero de 2018 por resolución de la Secretaría General de Universidades de 24 de enero de 2018),

Este Rectorado ha resuelto publicar el plan de estudios conducentes a la obtención del título de Máster Universitario en Dirección Comercial y Marketing Digital, que queda estructurado según consta en el anexo de esta Resolución.

Hoyo de Manzanares, 22 de junio de 2018.-El Rector, Juan Cayón Peña.

ANEXO

UNIVERSIDAD ANTONIO DE NEBRIJA

Plan de estudios conducente al título de Máster universitario en Dirección Comercial y Marketing Digital

Planificación de las enseñanzas

Descripción general del plan de estudios. Máster universitario en Dirección Comercial y Marketing Digital

Tipo de asignatura	N.º ECTS
Asignaturas Obligatorias	48
Prácticas Externas	6
Trabajo Fin de Máster	6
Créditos totales	60

Plan de estudios. Máster universitario en Dirección Comercial y Marketing Digital

Asignatura	ECTS	Carácter
Primer semestre		
La función y el papel de las ventas en la empresa.	3	Obligatoria.
Dirección de ventas en entorno digital y marketing digital.	6	Obligatoria.
Habilidades directivas y conocimientos de gestión empresarial para la dirección comercial.	9	Obligatoria.
Uso de las redes sociales y su impacto en el resultado comercial: community management.	6	Obligatoria.
Comercio electrónico.	6	Obligatoria.
	30	
Segundo semestre		
Ventas como parte de la Estrategia Empresarial.	6	Obligatoria.

cve: BOE-A-2018-9762 Verificable en http://www.boe.es



Núm. 168

BOLETÍN OFICIAL DEL ESTADO



Jueves 12 de julio de 2018

Sec. III. Pág. 70552

Asignatura	ECTS	Carácter
Gestión de clientes a través de herramientas específicas.	6	Obligatoria.
Gestión de equipos de venta.	6	Obligatoria.
Prácticas Profesionales.	6	Prácticas externas.
Trabajo Final de Máster.	6	Trabajo final de máster.
	30	
Total ECTS.	60	

D. L.: M-1/1958 - ISSN: 0212-033X